

Unser Auftraggeber ist ein familiengeführtes Unternehmen, das als leistungsstarker Entsorgungsspezialist für Sonderabfälle einen wichtigen Beitrag für einen umweltschonenden, nachhaltigen Umgang mit Schad- und Gefahrstoffen leistet. Dabei liegt der Fokus darauf, Abfallmengen zu reduzieren, wiederverwertbare Stoffe in den Wirtschaftskreislauf zurückzuführen und damit aktiven Umwelt- und Klimaschutz zu betreiben. Zur Verstärkung eines hochengagierten, kollegialen Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

## Außendienstmitarbeiter (m/w/d)

für die Vertriebsregion Baden-Württemberg und Hessen

### Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Akquisition von Neukunden und umfassende Betreuung und Beratung der bestehenden Kunden
- Vermarktung des Gesamtportfolios der Unternehmensgruppe
- Vorbereitung und Koordination von Projekten und Baustellen
- Telefonische Kontaktaufnahmen im Rahmen der Marktbearbeitung und Gewissenhafte Pflege kundenbezogener Daten
- Aktive Mitwirkung bei der Ausarbeitung einer gemeinsamen Vertriebsstrategie
- Durchführung von Marktanalysen

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Entsorgungsbranche, idealerweise im Vertrieb, Erfahrung im Sonderabfall ist wünschenswert
- Hohe Kommunikationskompetenz, Kundenorientierung und souveränes, verbindliches Auftreten
- Proaktive, selbständige und zielorientierte Arbeitsweise mit stetigem Blick über den Tellerrand
- Ausgeprägte Teamplayer-Mentalität, Zuverlässigkeit und Einsatzbereitschaft
- Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B

### Was Sie erwartet:

- Eine langfristige Perspektive in einem wirtschaftlich gesunden, auf Nachhaltigkeit ausgerichteten Familienunternehmen
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, im Home Office zu arbeiten
- Eine verantwortungsvolle Aufgabe mit Gestaltungsspielraum und kurzen Entscheidungswegen
- Ein kollegiales, sympathisches Team und eine wertschätzende Arbeitsatmosphäre
- Ein attraktives, leistungsgerechtes Vergütungspaket mit Zusatzleistungen wie Zuschüssen zu vermögenswirksamen Leistungen, sowie ein Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Vielfältige Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Wenn Sie sich in dieser Aufgabe wiederfinden, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme. Die absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung können Sie sowohl bei uns als auch bei unserem Auftraggeber als selbstverständlich voraussetzen.

### Ihr Ansprechpartner:

Dr. Ines Freesen, Freesen & Partner GmbH, Tel. 0152-53365695, [ines@freesen.de](mailto:ines@freesen.de)